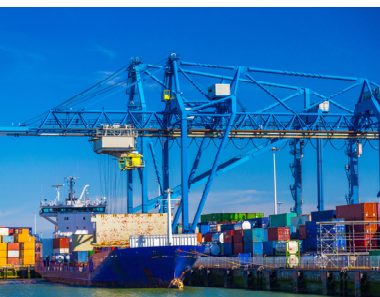




PARTNERPLAN

‘Geen woorden
maar **Zaken!**’



2016 - 2017



1. MKB Rotterdam

Naast het nastreven van een optimaal rendement vinden steeds meer ondernemingen het van belang dat dit gebeurt op een duurzame en maatschappelijk betrokken wijze. Wij bieden ondernemers uit Rotterdam en omgeving een unieke kans om hun omzet te verhogen door het uitbouwen van hun zakelijke netwerk en tegelijkertijd hun "lokale maatschappelijke steentje" bij te dragen aan het ondernemersklimaat van de stad! Dit kan door te kiezen voor een partnerschap met MKB Rotterdam.

MKB Rotterdam maakt zich sterk om het ondernemingsklimaat in de Rotterdamse regio te verbeteren. MKB Rotterdam streeft naar een regio waar het voor u als ondernemer goed zaken doen is. Dit vanuit de gedachte van, voor, door én met ondernemers gezamenlijk uw belangen en die van uw collega-ondernemers te behartigen. Concreet en oplossingsgericht. Zoals het ondernemers betaamt. Graag samen met u onder het motto 'Geen worden maar zaken!'

A. De organisatie

MKB Rotterdam is de officiële uitvoeringsorganisatie van MKB-Nederland in de stadsregio Rotterdam. Succesvol ondernemen heeft alles te maken met een goed ondernemingsklimaat. Een goed ondernemingsklimaat realiseer je echter niet alleen. Daar heb je als ondernemers elkaar voor nodig: MKB Rotterdam, de organisatie voor ondernemers in het midden- en kleinbedrijf, van klein tot groot door alle branches heen.

MKB Rotterdam komt op voor uw belangen als ondernemer, zowel lokaal, regionaal als nationaal. Op landelijk niveau via MKB-Nederland, hier in de regio via MKB Zuid-Holland. En lokaal door zelf hard aan de weg te timmeren. MKB Rotterdam biedt uw organisatie direct toegang tot honderden actieve ondernemingen in Rotterdam en is daarmee de grootste MKB organisatie in de regio.

B. De activiteiten

MKB Rotterdam is een actieve organisatie en de activiteiten bestaan uit onder andere uit:

- Belangenbehartiging, lokaal, regionaal en nationaal;
- Spreekbuis voor ondernemers, bijvoorbeeld een stem in het bestuur van de Kamer van Koophandel, bij overleg met de gemeente, etc.;
- Organisatie van (netwerk)bijeenkomsten over actuele ondernemersonderwerpen en regionale vraagstukken;
- Netwerk van én voor ondernemers;
- E-mail nieuwsbrieven van MKB Rotterdam en MKB-Nederland;
- Website www.mkb-rotterdam.nl met o.a. speciale ledenpagina's en functionaliteiten
- De MKB Rotterdam Membercard met o.a. vele leden voordelen;
- Het zakenmagazine Rijnmond Business;
- MKB Rotterdam Inkoop (voor en door Rotterdammers), waarmee wij u helpen goedkoper in te kopen.
- Kortingen op diverse cursussen, opleidingen en allerlei nuttige diensten;
- Advies over ondernemersvraagstukken via MKB-Servicedesk.

2. Waarom kiezen voor een partnerschap met MKB Rotterdam?

Partners vormen een belangrijke doelgroep om de (netwerk)activiteiten van MKB Rotterdam mogelijk te maken. Momenteel heeft MKB Rotterdam al een groot aantal partners die MKB Rotterdam financieel ondersteunen. Om de ambities waar te maken, zijn (nieuwe) partners c.q. is (extra) financiële ondersteuning noodzakelijk. Relatiemarketing is één van de belangrijkste pijlers van ons partnerplan, waarbij wij de vuistregel hanteren dat partner en vereniging elkaar moeten aanvullen bij het opbouwen van een positief imago.

Diverse partners ondersteunen MKB Rotterdam ook van harte omdat zij daarmee hun organisatie positief bij het MKB kunnen profileren. Het feit dat MKB Rotterdam dé organisatie is van, voor én door het MKB-bedrijfsleven is daarom een versterking voor het imago van u als partner.

MKB Rotterdam zal daarnaast in de komende jaren steeds meer mogelijkheden voor partners creëren om in contact te komen met nieuwe zakenrelaties. Zo organiseert MKB Rotterdam jaarlijks een groot aantal netwerkactiviteiten, waarbij de partners niet alleen een blijk van waardering krijgen voor hun inspanningen voor de organisatie, maar waar zij ook op een informele manier kennis met elkaar kunnen maken en zaken met elkaar kunnen doen.

MKB Rotterdam is een ambitieuze ondernemersorganisatie die partners nodig heeft die financiële middelen voor de organisatie willen inzetten om de ambities waar te kunnen maken. MKB Rotterdam zoekt hierbij nadrukkelijk naar partners die bij haar imago passen. Uw organisatie en MKB Rotterdam kunnen immers veel voor elkaar betekenen en kunnen de samenhang tussen ambitie en uitstraling dankzij elkaar versterken. Omdat noch de ambities van MKB Rotterdam, noch de doelstellingen van de partners met een eenmalige activiteit te realiseren zijn, stelt MKB Rotterdam partners voor een samenwerking van enkele jaren aan te gaan. De samenwerkingspartners krijgen in ruil daarvoor een prominente plaats binnen de organisatie om zo hun imago en naamsbekendheid op structurele wijze samen met MKB Rotterdam uit te bouwen.

Kortom: MKB Rotterdam vormt door haar bereik en contacten de poort naar het lokale MKB-bedrijfsleven.

3. De partnershipmogelijkheden en -tarieven

MKB Rotterdam kent verschillende vormen van partnership. Al naar gelang de wensen van u als samenwerkingspartner, levert MKB Rotterdam verschillende diensten als tegenprestatie. Voor de onderstaande mogelijkheden geldt een contractsduur van 3 jaar tenzij anders vermeld.

1. MKB Rotterdam Hoofdpartnership	€ 10.000,= p/j *
a. Vermelding als hoofdpartner bij alle evenementen van MKB Rotterdam (zie voor kalender www.mkb-rotterdam.nl)	
b. Logo op alle uitnodigingen, bevestiging- en dank e-mails van MKB Rotterdam (ruim 100.000 contacten per jaar)	
c. Uitnodigen van eigen relaties voor evenementen	
d. Mogelijkheid tot het organiseren van een eigen event i.s.m. MKB Rotterdam of het 'bezetten' van een podium tijdens een bestaand MKB Rotterdam event	
e. Communiceren van eigen evenementen onder de leden van MKB Rotterdam	
f. Promotiematerialen mogen getoond/verspreid worden tijdens alle MKB Rotterdam evenementen	
g. Vermelding als hoofdpartner in elke editie partnernieuwsbrief 'Geen woorden maar Zaken' (5x per jaar naar ruim 15.000 relaties)	
h. Artikel, column of advertentie in alle partnernieuwsbrieven 'Geen woorden maar Zaken' (5x per jaar naar ruim 15.000 relaties)	
i. Logovermelding op de MKB pagina's in alle Rotterdamse edities van het zakenmagazine Rijnmond Business (10x per jaar, hoogste zakelijk bereik in de regio)	
j. Jaarlijks min. 1 artikel, column of advertentie op een MKB pagina in de Rotterdamse editie van het zakenmagazine Rijnmond Business	
k. Reclame-uiting/vermelding bij onze mediapartners AD, RTV Rijnmond en Rijnmond Business bij gezamenlijke acties.	
l. Plaatsing logo + doorlink op website www.mkb-rotterdam.nl	
m. Partnerpagina op website www.mkb-rotterdam.nl	
n. Logovermelding op alle drukwerk van MKB Rotterdam	
o. Pagina in de jaarlijkse brochure van MKB Rotterdam	
p. Branche-exclusiviteit (m.u.v. evenementen - right of first refusal)	
q. Deelname aan de exclusieve MKB Rotterdam partnerbijeenkomsten (drie x per jaar)	
r. Mogelijkheid om exclusief, tegen een relatief zeer lage vergoeding, advertorial te plaatsen op de maandelijkse pagina van MKB Rotterdam in het Algemeen Dagblad	
s. Plaatsen van een aanbieding op de exclusieve MKB Rotterdam Membercard	
t. Mogelijkheid om een afgevaardigde te leveren voor de verschillende werkgroepen van MKB Rotterdam	
u. Mogelijkheid om (eenmalig) met een stand o.i.d. extra opvallend aanwezig te zijn bij de MKB Rotterdam Borrel BIJ.	
v. Mogelijkheid om - in samenwerking met MKB Rotterdam - een actie te organiseren t.b.v. de leden	
w. Mogelijkheid om preferred supplier te worden bij MKB Inkoop: het collectieve inkoopkanaal van MKB Rotterdam	
x. Gebruik logo MKB Rotterdam	
y. Lidmaatschap van MKB-Nederland/Rotterdam	

2. Partnership per MKB Rotterdam evenement	€ 5.000,= p/j *
a. Prominente (logo) vermelding op alle communicatie-uitingen van het evenement	
b. Uitnodigen van eigen relaties (onbeperkt) voor het evenement	
c. Promotiematerialen tijdens evenement	
d. Plaatsing logo + doorlink op website www.mkb-rotterdam.nl	
e. Column/artikel in partnernieuwsbrief (na het evenement naar ruim 15.000 relaties)	
f. Branche-exclusiviteit voor evenement	
g. Deelname aan exclusieve MKB Rotterdam partnerbijeenkomsten (drie x per jaar)	
h. Mogelijkheid om exclusief, tegen een relatief zeer lage vergoeding, advertorials te plaatsen op de maandelijkse pagina van MKB Rotterdam in het Algemeen Dagblad	
i. Plaatsen van een aanbieding op de exclusieve MKB Rotterdam Membercard	
j. Gebruik logo MKB Rotterdam	

3. Co-partnership MKB Rotterdam	€ 2.500,= p/j *
a. Vermelding als co-partner bij alle evenementen van MKB Rotterdam (zie voor kalender www.mkb-rotterdam.nl)	
b. Vermelding als co-partner op MKB Rotterdam partnerbord bij alle evenementen	
c. Uitnodigen van eigen relaties voor evenementen	
d. Vermelding als co-partner in elke editie partnernieuwsbrief 'Geen woorden maar Zaken' (5x per jaar naar ruim 15.000 relaties)	
e. Artikel, column of advertentie in alle partnernieuwsbrieven 'Geen woorden maar Zaken' (5x per jaar naar ruim 15.000 relaties)	
f. Logo + doorlink op website www.mkb-rotterdam.nl	
g. Logo in de jaarlijkse brochure van MKB Rotterdam	
h. Deelname aan de exclusieve MKB Rotterdam partnerbijeenkomsten (drie x per jaar)	
i. (semi-) branche exclusiviteit (maximaal twee co-partners per branche)	
j. Mogelijkheid tot het organiseren van een eigen event i.s.m. MKB Rotterdam of het 'bezetten' van een podium tijdens een bestaand MKB Rotterdam event	
k. Mogelijkheid om exclusief, tegen een relatief zeer lage vergoeding, advertorials te plaatsen op de maandelijkse pagina van MKB Rotterdam in het Algemeen Dagblad	
l. Mogelijkheid om preferred supplier te worden bij MKB Inkoop: het collectieve inkoopkanaal van MKB Rotterdam	
m. Plaatsen van een aanbieding op de exclusieve MKB Rotterdam Membercard	
n. Communiceren van eigen evenementen onder de leden van MKB Rotterdam	
o. Mogelijkheid om een afgevaardigde te leveren voor de verschillende werkgroepen van MKB Rotterdam	
p. Mogelijkheid om (eenmalig) met een stand o.i.d. extra opvallend aanwezig te zijn bij de MKB Rotterdam Borrel BIJ.	
q. Mogelijkheid om - in samenwerking met MKB Rotterdam - een actie te organiseren t.b.v. de leden	
r. Gebruik logo MKB Rotterdam	

4. Netwerk partnership MKB Rotterdam	€ 500,= p/j *
a. Logo + doorlink op website www.mkb-rotterdam.nl	
b. Deelname van bestuur (max 2 personen) aan exclusieve MKB Rotterdam partnerbijeenkomsten (drie x per jaar)	
c. Deelname van bestuur aan alle MKB Rotterdam evenementen	
d. Communiceren van eigen evenementen richting de MKB Rotterdam leden	
e. Column/artikel in elke editie van partnernieuwsbrief (5x per jaar naar ruim 15000 relaties)	
f. Plaatsen van een aanbieding op de exclusieve MKB Rotterdam Membercard	
g. Gebruik logo MKB Rotterdam	

Het netwerkpartnership staat open voor (commerciële) businessclubs, netwerk- en bedrijfsverenigingen actief in de regio Rotterdam/Rijnmond onder voorwaarde van het beschikbaar stellen van ledenbestand aan MKB Rotterdam. Het netwerkpartnership staat ook open om niet voor een beperkt aantal niet commerciële 'Rotterdamse goede doelen'.

5. Publiek partnership MKB Rotterdam	va. € 2.500,= p/j *
Invulling in onderling overleg (maatwerk) zoals bijvoorbeeld:	
a. Organisatie gezamenlijk evenement	
b. Prominente (logo) vermelding op alle communicatie-uitingen van het evenement	
c. Uitnodigen van eigen relaties (onbeperkt) voor het evenement	
d. Promotiematerialen tijdens evenement	
e. Logo + doorlink op website www.mkb-rotterdam.nl	
f. Deelname van een afvaardiging van uw bestuur (max. 2 personen) aan exclusieve MKB Rotterdam partnerbijeenkomst(en)	
g. Toegang van een afvaardiging van uw bestuur tot MKB Rotterdam evenementen	
h. Column/artikel in elke editie van partnernieuwsbrief (5x per jaar naar ruim 15.000 relaties)	
i. Gebruik logo MKB Rotterdam	
j. Communiceren van eigen evenementen richting de MKB Rotterdam leden	
k. Plaatsen van een aanbieding op de exclusieve MKB Rotterdam Membercard	
l. Toegang tot inhoudelijke expertise van MKB-Nederland op diverse economische thema's	
m. Sparren en/of samenwerken aan het opstellen van een economische agenda	

Het publiek partnership staat open voor non-profit overheidsinstellingen in de regio Rotterdam/Rijnmond.

6. Overig/maatwerk

Desgewenst kunt u ook een voorstel op maat ontvangen. Wij stellen graag in overleg met u het uiteindelijke pakket van diensten vast want MKB Rotterdam ziet als voorwaarde van het partnership dat deze voor u als partner én ons meerwaarde moet hebben. Andere samenwerkingsideeën en/of suggesties zijn daarbij natuurlijk ook van harte welkom!

** Alle tarieven zijn exclusief de (eventuele) productiekosten voor sponsor-/advertentiematerialen en exclusief BTW.*

Meer informatie?

Voor meer informatie kunt u altijd contact opnemen met:

- Jack Kriek, commercieel manager
T 06 - 52 61 31 71 of E commercie@mkb-rotterdam.nl
- Yvette Huijsmans-Van Schie, secretaris
T 010 - 262 03 75 / 06 - 41 51 95 21 of E secretariaat@mkb-rotterdam.nl

4. Uitvoering en coördinatie

Indien u samenwerkingspartner wordt van MKB Rotterdam streven wij natuurlijk een langdurige en prettige samenwerking na. Om dit te bewerkstelligen is o.a. actieve deelname in een werkgroep mogelijk en wordt u als partner een contract aangeboden voor minimaal drie jaar tenzij anders vermeld. Zonder voorafgaande opzegging door de samenwerkingspartner wordt het partnershipcontract verlengd op dezelfde condities en voor dezelfde termijn, tenzij dit voorafgaand is opgezegd door MKB Rotterdam. Tussentijds is het (verlengde) partnershipcontract voor beide partijen niet opzegbaar. Opzegging dient te geschieden ten minste drie maanden voor de vervaldatum van het partnershipcontract. Condities, tarieven, e.d. worden in overleg met de samenwerkingspartner afgestemd. MKB Rotterdam is BTW-plichtig.